

NAGOVOR PREDSEDNIKA ZGS OB BRUCOVANJU GEODETOV 2007

Jurij Režek

Brucke, bruci, študentje!

Zakaj ste se odločili za študij geodezije, to veste vi. Jaz pa vem, da se je tisti, ki si želi veliko možnosti in priložnosti, s čimer se bo lahko ukvarjal, odločil prav.

George Washington, prvi predsednik ZDA, Sir George Everest, po komer se imenuje najvišji vrh na tem planetu, Karl Friderich Gauss, znani matematik in znanstvenik, Donald Trump, finančni mogotec, James Bond, tajni agent njenega Veličanstva.

Nagradno vprašanje je seveda, kdo ne spada v to družino. George Washington je bil geodet, geometer, prehodil in premeril je velik del sedanjih ZDA, Sir George Everest je bil geodet v Britanskem imperiju, raziskovalec Indije, Karl Friderich Gauss matematik, zavzeto je reševal tudi probleme triangulacije in izravnave, Donald Trump, z razvojem zemljišč in z nepremičninami je ustvaril velik del imperija.

Pri iskanju teh imen sem uporabil izrek: »Povej mi, kaj delaš, in povem ti, kaj si«. Ni nujno, da ima tisti, ki se ukvarja s področjem, ki nekako spada v širše polje priložnosti geodetov, tudi geodetsko izobrazbo. Je pa to zaželeno, je prednost, a velikokrat so potrebna tudi druga znanja. Geodezija pa ni le znanost ali le tehnična veda, vse bolj postaja tudi posel in politika, kar spoznavamo tudi pri nas.

Naj vam povem, da so nepremičnine v Sloveniji vredne vsaj 300 milijard evrov, slovenski državni proračun pa je 8 milijard. Zdaj pa mi vi povejte, s katerim poklicem najprej enačite lokacijo, registracijo in upravljanje nepremičnin, management tega premoženja. Kateri politik bo zanemaril številko 300 milijard evrov, 40-krat več, kot je državni proračun? Ne le geodetska izmera, upravljanje z nepremičninami, razvoj zemljišč, tudi finance in posel, tudi to je geodezija.

Vse ste lahko, od politikov, znanstvenikov, raziskovalcev, finančnih mogotcev.

Kaj boste, to je odvisno samo od vas samih. Kje so postavljene meje naših ambicij - samo v glavah. Zares pa jih ni, zapomnite si to, meje so le v glavah. Odkriti, kako premikati te meje, to pa naj bo vaše in naše temeljno poslanstvo.

Pa takoj prva pomoč in obenem odgovor, zakaj nisem pri naštevanju imen poiskal še kakega domačega imena. Namenoma. Pri iskanju priložnosti lahko kar takoj pozabite, da ste omejeni na prostor 20 000 km². Pravkar so meje Slovenije tudi fizično padle in naj padejo tudi v vaših glavah.

Pri oblikovanju motivov in iskanju priložnosti, kaj boste počeli v življenju, pozabite na to, da imate v denarnicah slovensko osebno izkaznico. Vaša strokovna in poslovna konkurenca namreč ne boste le vi, ki ste danes tukaj, in še kakih 1000 drugih slovenskih geodetov. Vaš trg, vaše področje, kjer boste iskali priložnosti, je vsaj še cela Evropska unija pa tudi druge države. Zato to mejo v glavi lahko kar takoj premaknete.

Kaj vas bo še oviralo pri tem, da dobite, kar si želite in da ste uspešni?

Negotovost in pomanjkanje samozavesti – tudi. A oboje je zelo velikokrat posledica neznanja; zato pa so tukaj z vami tisti, ki vam bodo pri iskanju poklicne samozavesti pomagali. Ne bodo vam dali vsega potrebnega znanja, ne; samo postavili vas bodo na začetek in vas usmerili na pot k znanju. Ni larifari izraz »družba znanja kot strategija EU« za najkonkurenčnejšo družbo na svetu. Znanje je pogoj in podlaga za konkurenčnost. In znanje vam bo dalo poklicno samozavest.

Nikoli ne premišljuje o tem, da vam nekaj ne bo uspelo. Če premišlujete o tem, potem vedno premišlujete o porazu. Ne premišljuje o porazih. Premišljuje o tem, kaj hočete doseči in kaj boste za to storili, premišljuje o uspehu in o zmagi. Naj vam z besedami poraza opišem pot enega športnika; zgrešil je več kot 9000 metov na obroč nasprotnika, izgubil je 300 tekem v svoji karieri, 26-krat je sam zgrešil zaključni met za zmago. Pravi »luzer«, ne? Narobe, to je bil Michael Jordan, športnik z največ prstani NBA prvaka. Vedno je premišljeval le o uspehu, o zmagah in na koncu postal velik zmagovalec in prvak.

Pa še tole. Nekoč je nekdo dejal: »Ravnaj vsak dan tako, kot da je tvoj zadnji« (Steve Jobs, ustanovitelj firme Apple). Če boste delali tako, potem boste vedno počeli enkratne, posebne in izjemne stvari. In ko boste delali enkratne stvari, se ne boste nikoli zlili s povprečjem. In ker nočete biti povprečni, potem morate biti izjemni, torej delajte to, česar si drugi ne upajo. Ne jutri ali nekoč ali »saj bom že«. Ne, če ne boste tega storili danes in vi, potem bodo drugi. Današnja zamujena priložnost jutri ne obstaja več.

Kdo je torej vsiljivec med v začetku naštetimi imeni? Ali sodi nek James Bond med geodete. Ne, ne sodi, ampak zanj je značilna profesionalnost, kanček zdravega duha in iskristosti, zaupanje vase, pogum in iznajdljivost. Vedno premišljuje o zmagi. Spoštuje tradicijo države in organizacije, od koder prihaja. Je izobražen, zna se gibati v izbrani družbi. Je res vsiljivec? Jaz si namreč želim, da bi geodeti imeli tudi te lastnosti.

Zdaj pa vam želim le še, da bi se imeli danes dobro. Želim vam dobro brucovanje in za tem dober start vaše poklicne poti, ki ga predstavlja fakulteta. Imejte se dobro, saj današnja zamujena priložnost jutri ne obstaja več.